

„ppc bietet eine komplette Lösung für alle Erfordernisse bei QMS und IKS sowie beim eRezept.“

Apothekerin Sabine Schönfelder
Stadt-Apotheke, Baunach

Mit ppc Beratung schneller ans Ziel

Profitieren Sie von

// Langjähriger Erfahrung

// Fundierten Analysemethoden

// Speziell auf die Apotheke abgestimmten Systemen

// Beratungen und Workshops vor Ort in Ihrer Apotheke oder als Onlineseminar

Stellen Sie uns Ihre Fragen und nutzen Sie unser Know-how für Ihren Erfolg. Es lohnt sich.

Mehr erfahren

Schreiben Sie uns oder rufen Sie uns an:

Telefon 0621 8505-8059

E-Mail service@ppc-beratung.de

Website www.ppc-beratung.de

Erfolg ist kein Zufall – Erfolg ist planbar

Mit ppc (personal pharmacy consulting) sind Sie bestens beraten, wenn es um die **strategische Ausrichtung** Ihrer Apotheke, die **Rentabilität** oder die Bearbeitung **betriebswirtschaftlicher Prozesse** geht.

Angefangen von kleinen Optimierungen in der Offizin bis hin zur kompletten Überarbeitung von Konzept und Sortiment. Wir helfen, teure Fehlentscheidungen beim Einstieg in die **Filialisierung**, bei der **Neugründung**, dem bevorstehenden **Kauf** oder **Verkauf** einer Apotheke zu vermeiden. Auch bei der **Verwirklichung eigener Ideen** stehen wir Ihnen zur Seite.

„Die gründlichen Analysen von ppc geben uns die Entscheidungssicherheit, die wir brauchen.“

Apotheker Oliver Dienst
MAXMO Apotheken, Mönchengladbach

ppc

BERATUNG FÜR APOTHEKEN

ADG Apotheken-Dienstleistungsgesellschaft mbH
ppc – Beratung für Apotheken

Salzachstraße 15, 68199 Mannheim
Telefon 0621 8505-8059
E-Mail service@ppc-beratung.de
www.ppc-beratung.de

ppc
BERATUNG FÜR APOTHEKEN



Wie steigere ich meinen Umsatz?

Wie viel ist meine Apotheke wert?

Wie hebe ich mich vom Wettbewerb ab?

ppc – Ihr Weg zu messbar mehr Erfolg

Unser Beitrag – für Ihren Erfolg

Strategieentwicklung

Apothekenbewertung

Sie planen den Kauf oder Verkauf einer Apotheke? Mit ppc treffen Sie die richtige Entscheidung. Wir helfen Ihnen, den Marktpreis objektiv zu ermitteln oder den Wert Ihrer Apotheke zu steigern.

Standortanalyse

Der Standort hat großen Einfluss auf den Umsatz. Nach einer eingehenden Analyse erfahren Sie, ob sich Ihr gewünschter Standort für den Apothekenkauf oder eine -neugründung tatsächlich lohnt.

Potenzialanalyse

In jeder Apotheke schlummern unentdeckte Potenziale. Wir decken diese Potenziale auf und geben Ihnen Maßnahmen an die Hand, mit denen Sie neue Umsatz- und Ertragschancen nutzen können.

Digitalisierungs-Check

Moderne Apotheken sind auch digital aktiv – mit Apps, Websites oder Social Media. Im Digitalisierungs-Check erfahren Sie, welche Aktivitäten zu Ihrer Apotheke passen und sich für Sie lohnen.

Individuelle Beratung

Sie verfolgen mit Ihrer Apotheke eigene Ideen? Mit einer speziell auf Ihre Bedürfnisse ausgerichteten Beratung unterstützen wir Sie dabei, Ihre Ziele zu erreichen.

Prozessoptimierung

Betriebswirtschaftliche Analyse

Mit der Auswertung Ihrer Kennzahlen erhalten Sie wertvolle Hinweise zur Ausrichtung Ihrer Apotheke. Lernen Sie, Ihre Kennzahlen zu interpretieren, um Stärken und Schwächen rechtzeitig zu erkennen.

Backoffice Beratung

Im Vergleich zur optimierten Offizin gerät das Backoffice schnell in den Hintergrund. Erfahrungsgemäß sind jedoch gerade hier Verbesserungen möglich, die Ihnen die Arbeit spürbar erleichtern.

ADG IKS – Internes Kontrollsystem

Im Rahmen der Kassen-Nachsicht ist ein internes Kontrollsystem Pflicht. Besonders einfach gelingt Ihnen diese Aufgabe mit unserem – speziell für Apotheken entwickelten – System.

ADG QM Service System

Unser webbasiertes ADG QM Service System hilft Ihnen, Ihre Dokumentationspflichten rechtssicher und effektiv abzuwickeln. Dank vordefinierter Unterlagen und individuell angepassten Prozessen.

ADG Datenschutzmanagementsystem

Personenbezogene Daten gilt es gemäß DSGVO zu schützen. Mit der webbasierten Anwendung der ADG meistern Sie diese Aufgabe schnell und filialübergreifend.

Verkaufsförderung

Sicht- und Freiwahl Optimierung

Ihre Offizin ist das Erste, was Ihre Kunden sehen und entscheidend für Umsatz und Image Ihrer Apotheke. Gerne zeigen wir Ihnen, wie Sie Ihre Offizin attraktiver und kaufanregender gestalten.

Kommunikationstraining

„Man kann nicht nicht kommunizieren“. In unserem Training lernen Sie, wie Sie die Kommunikation im Team und mit Ihren Kunden verbessern können. Für mehr Zufriedenheit und Kundenservice.

PAYBACK Essentials

PAYBACK bietet Ihnen erprobte Möglichkeiten zur Kundenbindung und Umsatzsteigerung. Ihr ppc Berater zeigt Ihnen, wie Sie das Bonusprogramm gezielt und individuell für Ihre Apotheke einsetzen.

PAYBACK Analytics

Mit PAYBACK Analytics machen wir den Erfolg Ihrer PAYBACK Maßnahmen messbar. Kennzahlen zeigen Ihnen, welche Aktionen gut bei Ihren Kunden ankommen und den Absatz steigern.

Verkaufsberatung

Sie möchten fundiert beraten und Zusatzverkäufe generieren, ohne Ihren Kunden unnötige Produkte aufzuzwingen. Wir zeigen Ihnen neue Wege, mit denen Ihre Kunden und die Apotheke profitieren.

 = Beratung ist auch als Online-Seminar verfügbar.

Für weitere Informationen besuchen Sie unsere Website www.ppc-beratung.de